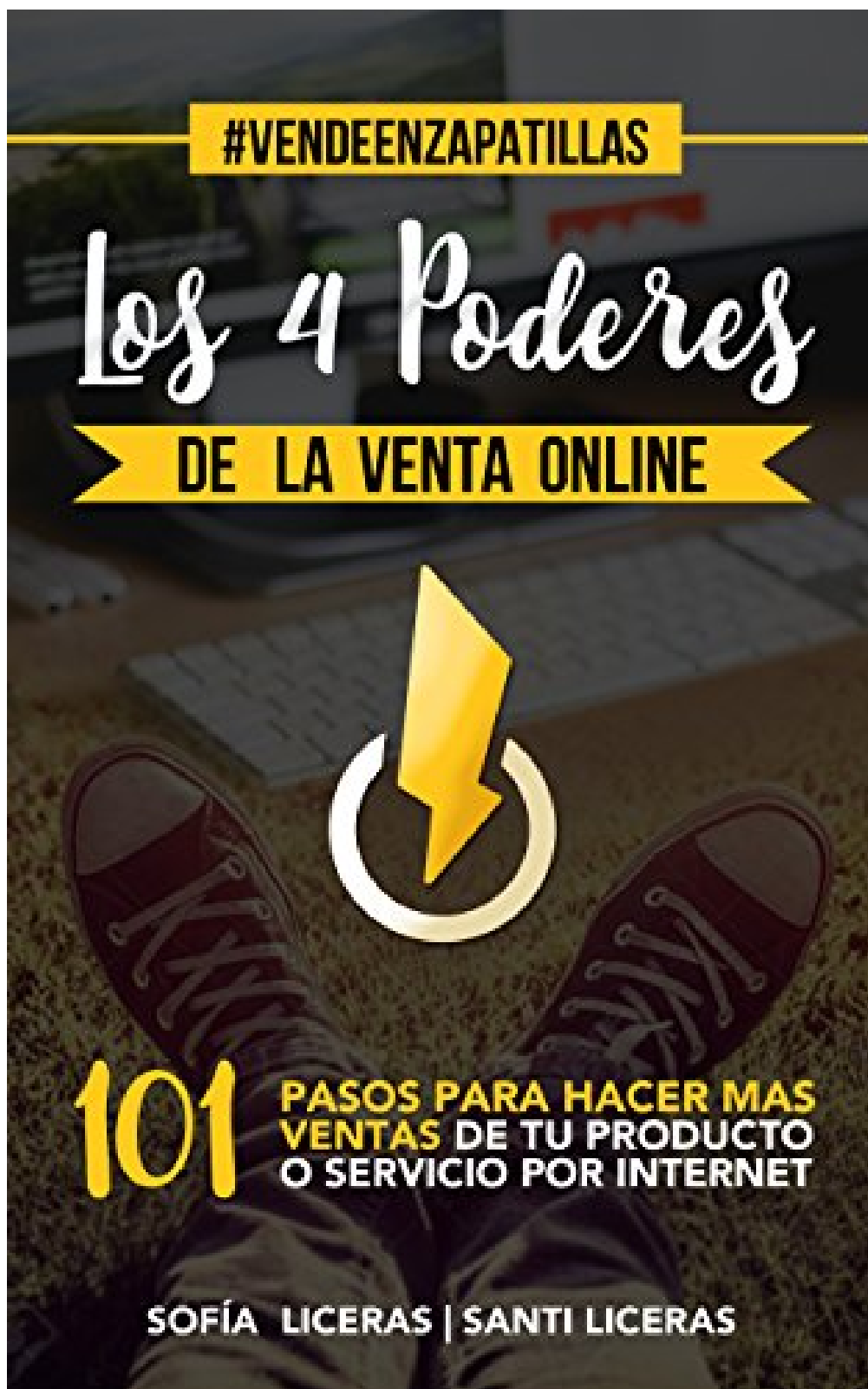


Los 4 Poderes de la Venta Online: 101 Pasos Para Hacer Más Ventas De Tu Producto o Servicio Por Internet



Fecha de publicación: 18 abril, 2017
Autor: Santi y Sofia Liceras, Sofia Liceras, Santi Liceras
Longitud de impresión: 52

En “ Los 4 Poderes De La Venta Online ” en primera instancia, vamos a pasearte a través del poder de la **DUPLICACIÓN**.

Valga la redundancia, para nosotros, la duplicación es directamente proporcional a la capacidad de liderar, y esto significa que el ser humano es el denominador común. A pesar de que aún no existe la posibilidad de clonarte en el gran líder que te gustaría ser, en esta guía te encontrarás un paso a paso de los aspectos más importantes logrando así añadirte un escalón en tu camino hacia la cima.

Después de este paseo, nos iremos directos al poder de la **SISTEMATIZACIÓN**. En esta ocasión, te vamos a mostrar las herramientas (o como dirían muchos marketers... “ Recursos ”) que venimos utilizando para, a posteriori, poner nuestros negocios en **PILOTO AUTOMÁTICO**.

Pero, no te vamos a dejar aquí, pues los 4 poderes dan para mucho contenido de valor, y en una de esos momentos de inspiración en los que nos encontrábamos resumiendo nuestra vida hasta día de hoy, descubrimos que había una palabra que ese día no se mencionó... **OPTIMIZACIÓN**.

La optimización te servirá para detectar tus errores (aquí te enseñaremos como detectarlos) y por tanto utilizarlos para una mayor efectividad. Así que, cuando hayas finalizado este libro sabrás como **DUPLICAR**, como **SISTEMATIZAR**, como **AUTOMATIZAR** y como **MEJORAR** tu negocio. Que te parece hasta ahora, ¿Comenzamos?

<http://yep.pm/T6hLVINd5/f5mQdBJSP.pdf.rar>