

Los 4 Poderes de la Venta Online: 101 Pasos Para Hacer Más Ventas De Tu Producto o Servicio Por Internet



Fecha de publicación: 18 abril, 2017
Autor: Santi y Sofia Liceras, Sofia Liceras, Santi Liceras
Longitud de impresión: 52
Idioma: Español
PDF

En “ Los 4 Poderes De La Venta Online ” en primera instancia, vamos a pasearte a través del poder de la DUPLICACIÓN.

Valga la redundancia, para nosotros, la duplicación es directamente proporcional a la capacidad de liderar, y esto significa que el ser humano es el denominador común. A pesar de que aún no existe la posibilidad de clonarte en el gran líder que te gustaría ser, en esta guía te encontrarás un paso a paso de los aspectos más importantes logrando así añadirte un escalón en tu camino hacia la cima.

Después de este paseo, nos iremos directos al poder de la SISTEMATIZACIÓN. En esta ocasión, te vamos a mostrar las herramientas (o como dirían muchos marketers... “ Recursos ”) que venimos utilizando para, a posteriori, poner nuestros negocios en PILOTO AUTOMÁTICO.

Pero, no te vamos a dejar aquí, pues los 4 poderes dan para mucho contenido de valor, y en una de esos momentos de inspiración en los que nos encontrábamos resumiendo nuestra vida hasta día de hoy, descubrimos que había una palabra que ese día no se mencionó... OPTIMIZACIÓN.

La optimización te servirá para detectar tus errores (aquí te enseñaremos como detectarlos) y por tanto utilizarlos para una mayor efectividad. Así que, cuando hayas finalizado este libro sabrás como DUPLICAR, como SISTEMATIZAR, como AUTOMATIZAR y como MEJORAR tu negocio. Que te parece hasta ahora, ¿Comenzamos?

<https://k2s.cc/file/e6990073b4628/XV1wltJrM.pdf.rar>

