

10 PRINCIPIOS BÁSICOS PARA SER MEJORES VENDEDORES. : ¡La filosofía de vida que debes tener para alcanzar el éxito!.



Fecha de publicación: 5 febrero, 2017

Autor: Flor Peña

Longitud de impresión: 52

Este es un libro que resume 10 principios claves a incorporar en nuestra vida para ser mejores vendedores, y que he aplicado en mi propia vida para obtener mejores resultados en las ventas.

Todos somos vendedores de alguna manera u otra. Absolutamente TODOS estamos vendiendo algo constantemente, independientemente de la profesión que tengamos: diseñador, ingeniero, abogado, escritor, etc.

Vendemos nuestra imagen, habilidades, ideas, conocimientos, sentimientos, incluso cuando queremos conquistar a alguien que nos gusta, tenemos que vendernos a nosotros mismos.

Por otro lado, nos encanta convencer a los demás de nuestros puntos de vista, y convencer no es más que venderse. ¡Somos vendedores de nosotros mismos todo el tiempo!

Aunque hay un detalle... algunas personas tienen mejores resultados que otros, con respecto a este tema: VENDEN MÁS, CONQUISTAN MÁS, entonces... ¿Qué los hace diferentes?

¡De eso, se trata este ebook! compartirte los 10 principios básicos que una vez aplicándolos en tu vida, te ayuden a obtener mejores resultados en las ventas.

<http://k2s.cc/file/61c7465385529/OVRzLe945.pdf.rar>