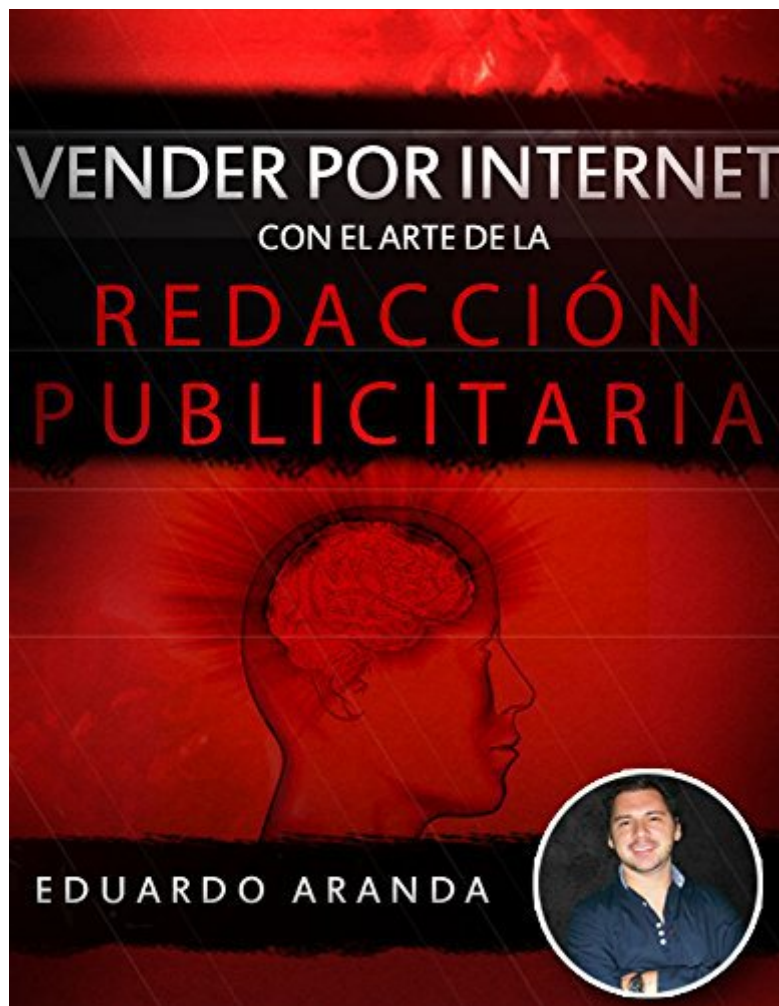


Vender por internet con el arte de la redacción publicitaria: La habilidad número uno que debes tener, es la habilidad de vender.



Fecha de publicación: 8 julio, 2015

Editor: Eduardo Aranda

Autor: Eduardo Aranda

Longitud de impresión: 112

Idioma: Español

PDF

¿Qué te parecía lograr que tus prospectos se enamoren de tus productos y/o servicios, convenciéndolos al punto de que les sea – casi – imposible no comprar?

Vender en internet, no es demasiado diferente a vender fuera de línea. Vender es vender y si no sabes hacerlo, hay pocas posibilidades de que tengas resultados.

En este libro, te enseñó las técnicas que maximizaron mis ganancias en internet, por medio de la redacción publicitaria.

Los pasos, métodos y técnicas que se revelan en este libro, te ayudaran a convencer a tus prospectos de una manera diferente e inmediatamente notarás como tus resultados cambian, además de cambiar tu forma de ver los negocios de ahora en más.

Esta información es para cualquier coach, empresa o emprendedor en internet, que quiera maximizar sus resultados, ganar más dinero y encontrar finalmente el camino a “ vender ” como nunca antes. La misma información que cambio mis ingresos, puede cambiar los tuyos con el arte de la redacción publicitaria.

<http://yep.pm/FbzRd5ei5/GdyAXpwWr.pdf.rar>