

Vendedor Ninja, 12 Claves Maestras y 4 Pasos Probados Para Atraer Clientes Y Aumentar Tus Ventas Con Tácticas Ninja de Alto Impacto



Fecha de publicación: 5 diciembre, 2015

Autor: Josue Gadea

Longitud de impresión: 238

Idioma: Español

PDF

El libro para los que necesitan vender más y triunfar en ventas

Hola, me llamo Josué Gadea y no siempre fui el consultor de marketing y ventas, formador y conferenciante de éxito que soy hoy en día. Ni mucho menos. Aún recuerdo aquellas primeras veces que salía a buscar clientes. Recuerdo que no sabía ni por dónde

empezar, dónde buscar posibles clientes. Cuando llamaba por teléfono a alguien no sabía como captar su atención. Y mucho menos cuando visitaba a alguien. No sabía qué patrón. Mi trabajo consistía en vomitar la información de mi producto y esperar a que el prospecto dijera "si" o "no". Y para mi desgracia la mayoría de veces decía "no".

¿Te suenan estas situaciones?

Sin embargo 14 años después puedo decir que vendo y hago clientes constantemente porque he aprendido algunas cosas que te muestro en este libro.

Lo que me ha hecho tener éxito ha sido:

1. Dejar de salir a vender para salir a servir. Dejar de pedir para empezar a dar
2. Comunicar con las palabras exactas que captan la atención del prospecto
3. Trabajar de manera sistemática y por supuesto...
4. Practicar, practicar y practicar.

¿Quieres que te enseñe lo que yo hago para vender servicios de alto valor cuyo rango de precios va desde los 300 € a los 7.000 €?

En este libro te llevas contenido 100% práctico orientado a conseguir resultados. Concretamente esto es lo que te llevas:

1. Aprenderás a vender tus servicios a 40, 100 o 300 € la hora y que tu cliente esté dispuesto a pagarlo.
2. Aprenderás por qué no tienes que copiar a la competencia y qué hacer para diferenciarte de ella.
3. Aprenderás a comunicar razones irresistibles y conocerás porqué éstas le hacen fácil al

prospecto la decisión de compra.

4. Aprenderás a redactar cartas de venta como la que le reportó a un cliente mío una venta de 5900 €.
5. Destaparás beneficios ocultos para que factures un 5, 10 o 30% más sin despeinarte.
6. Aprenderás los 4 pasos que debes poner en práctica para conseguir clientes día a día y vender todo lo que te propongas.
7. Aprenderás a encarar tu presentación de ventas siguiendo un patrón probado para destapar oportunidades, hacer que tu posible cliente perciba 3 o 4 veces más valor de lo que cuesta tu producto y finalmente, por tanto: vender
8. Te enseñaré cómo atraigo a clientes usando Internet y hago que me dejen su contacto.
9. Conocerás cuáles son las 8 únicas cosas que compramos las personas para que seas capaz de transmitir un mensaje que realmente captan su atención
10. Y mucho contenido más en el libro y en los bonos de regalo que lo acompañan

Además si te registras en la web <http://www.vendedor.ninja/libro> te llevas bonos de formación adicional valorados en más de 500 euros totalmente gratis

Sube arriba y llévate todo este contenido 100% práctico, 1000% rentable con sólo un click.

Bono adicional de regalo: compra este libro hoy, mándame tu recibo a [josue@josuegadea.com](mailto:josue@josuegadea.com) y te enviaré mi videocurso online "Más clientes en 28 días" valorado en 149 euros (Sólo para los 99 primeros)

<http://tezfiles.com/file/3e4c275279485/rRj3uktWq.pdf.rar>

