

Oratoria con PNL para Profesionales del Derecho: Aplicación de la Inteligencia Emocional y la Programación Neurolingüística (PNL) a la Abogacía

Oratoria con PNL para Profesionales del Derecho



Aplicación de la Inteligencia Emocional y la Programación Neurolingüística (PNL) a la Abogacía

Mónica Pérez de las Heras

Fecha de publicación: 10 noviembre, 2016

Autor: Mónica Pérez de las Heras
Longitud de impresión: 262
Idioma: Español
PDF

¿Pertenece al mundo del Derecho? Este libro es para ti.

Te imagino en la situación: sales a hablar en público y te encuentras con que la mitad de las personas que están presentes en la sala no están contentas con tu presencia, te miran mal e incluso hacen muecas de desagrado. Además, hay otro orador que también participará en la sesión y que tratará de hacerlo mejor que tú. Su competitividad no tiene límites, es como si le fuera la vida en ello... o casi, su sueldo. Y para colmo, tras escucharte a ti y al otro, un señor o una señora decidirá quién le ha convencido, siendo su opinión fundamental para que triunfes o no.

Pertenece al colectivo de la transmisión de información oral por excelencia. Hablar bien en público es FUNDAMENTAL para ti, y no hacerlo puede suponer que no te ganes bien la vida.

Tanto si eres el abogado que está presente en sala como el juez, el procurador o cualquier otro profesional del Derecho, es muy importante que tengas unos conocimientos básicos para hablar en público.

Debo decir que esta publicación ha surgido “ por aclamación popular ” . Desde que comencé la serie de libros “ PNL para profesionales ” han sido muchas las personas que me han preguntado: “ ¿Y el de abogados para cuándo? ” , de manera que, después de dar clase de Comunicación y Oratoria a cientos de abogados, estaba claro que debía escribirlo.

Y yo misma me he quedado sorprendida al comprobar cómo las herramientas de Programación Neurolingüística (PNL) e Inteligencia Emocional pueden aportar tanto al mundo del Derecho.

<https://k2s.cc/file/76fcb9e9b3464/JVTECGp1D.pdf.rar>