

Cómo ganar amigos e influir sobre las personas de Dale Carnegie  
(Análisis de la obra): La manera ideal de influir en los demás (Book  
Review)



Fecha de publicación: 19 mayo, 2017

Editor: 50Minutos.es

Autor: Stéphanie Banderier

Longitud de impresión: 33

en50MINUTOS.es te ofrece un análisis rápido y conciso de Cómo ganar amigos e influir sobre las personas de Dale Carnegie, que cuenta con más de 15 millones de ejemplares vendidos. Si quieres descubrir en un tiempo récord cómo mejorar tus relaciones sociales y persuadir a los demás, ¡en50Minutos.es te lo pone fácil!

¡Comienza hoy mismo a ampliar tus horizontes con en50MINUTOS.es!

En tan solo 50 minutos, este libro te aportará:

- Las claves para encontrar tu lugar en la sociedad y sentirte realizado practicando una escucha sincera y adoptando una posición humilde con el objetivo de evitar conflictos
- Las técnicas necesarias para dominar el arte de la persuasión, que te permitirá lograr que los que te rodean confíen en ti y adopten tus puntos de vista
- Los trucos para influir en los demás valiéndote del poder de la diplomacia, del elogio y de la sonrisa para insuflar energía e ideas

Sobre en50MINUTOS.es | Book Review

en50MINUTOS.es te ofrece análisis rápidos y prácticos de grandes superventas que te ayudarán a triunfar tanto en el ámbito profesional como en la esfera privada.

Nuestras obras sintetizan los libros de forma completa y ágil, para que puedas sacarles todo el jugo sin perder ni un minuto. ¿A qué esperas para marcar la diferencia?

Con Book Review en50MINUTOS.es, ¡atrévete a pensar en grande!

<https://tezfiles.com/file/0908f678d9fbb/w7dmwSy1y.pdf.rar>